

伝える力「語る」「話す」「伝える」をレベルアップ

1. 相手が納得するビジネスプレゼンテーション

- **概要** プレゼンテーションの基礎的な話の組み立て方・伝えるスキル・表現法など、必要な知識とスキルを、体験しながら学んでいただけます。参加者同士でのフィードバックもプレゼンテーションのトレーニングと捉え、演習を繰り返すことにより感覚をつかんでいただける参加型の研修となっています。学んだことをすぐに生かしていける内容です。
 - **対象** 全ビジネスパーソン プレゼンテーションの基礎を学びたい方
 - **時間** ① 半日研修 (3時間) ■ **料金** ① 半日研修 20万円～
② 1日研修 (6時間) ② 1日研修 30万円～
- ※ 旅費交通費別途
人数・場所・時間によって金額は相談可

プログラム概要 (例)

1. プレゼンテーションの成功を決める鍵
2. 注意と興味を引くために必要な表現力
3. 聞いてもらう話にするポイント
4. 相手が納得でき、印象に残るシナリオの型
5. シンプルでわかりやすい話にするスキル
6. オープニングとクロージングで心をつかむ

2. 実践！相手の心をつかむ話し方とプレゼンテーション

- **概要** 相手の心を動かし納得度を高め、決断や行動に導くために、『人前で話す基礎スキル』『伝わるための話の組み立て方』『相手の行動を促す「話す力・伝える力」』の強化を行います。プレゼンスキルのだけでなく、自分の個性の出し方や聴衆の気持ちの把握の仕方など「スキル+心理学要素」を用いて“相手の心をつかむ”プレゼン手法を、実践型トレーニングで習得することを目的としています。
 - **対象** 社内外でプレゼンをする機会がある方 提案営業の機会がある方
人前で話すことが多い方 当該スキルに興味がある方
 - **時間** ① 半日研修 (3時間) ■ **料金** ① 半日研修 20万円～
② 1日研修 (6時間) ② 1日研修 30万円～
- ※ 旅費交通費別途
人数・場所・時間によって金額は相談可

1. 結果を変える！プレゼンの成功を決める鍵
2. 相手に伝えるために必須のコミュニケーションの原則
3. あなたからパワーメッセージを生み出すには
4. 存在感が残せる必須のスキル
5. 聞いてもらえる！声・話し方・表現の仕方
6. 相手が納得でき、印象に残るシナリオ作り
7. 最初の3分が鍵！成功率を上げるスキル
8. 実践！目的とTPOに合わせたプレゼンテーション

3. 本質を捉え、「短く」「簡潔に」伝える究極のトーク術

- **概要** ビジネスシーンにおいて、15秒から30秒という短い時間で、自分や自社の製品・サービスに興味を引くテクニックを学びます。ただ早く短く語るのではなく、もっと聞いてみたいと思わせる為のトークを、演習を多く取り入れ、学んだことを即実践し、習得していきます。短時間で簡潔に要点を話すトレーニングにもなります。
 - **対象** 営業職 接客販売に携わっている方 企画広報部門の管理職 リーダー 他
 - **時間** ① 半日研修 (3時間) ■ **料金** ① 半日研修 20万円～
② 1日研修 (6時間) ② 1日研修 30万円～
- ※ 旅費交通費別途
人数・場所・時間によって金額は相談可

1. チャンスを作る必殺技「エレベーターピッチ」とは
2. エレベーターピッチを作る流れ
3. シンプルに一瞬で伝える為に必要な要素
4. 瞬間でもっと聞きたいと思わせる鍵
5. エレベーターピッチを使ったセールストーク
6. 相手の中の“Yes”を引き出し巻き込む