

伝える力「語る」「話す」「伝える」をレベルアップ

1. 聞いてもらえる話にするトーク術

- **概要** 聞いてもらえる話にする3つの技（ワザ）をご紹介します。その根拠とスキルの磨き方をお伝えします。自分のトークを見直していただき、改善するポイントをわかりやすくお伝えし、実践するきっかけとなることを目的としています。
- **対象** 話し方、伝え方を磨く必要のある全ビジネスパーソン（接客業、営業職、管理職、リーダー、教育担当 等）

2. 相手の心を動かす話し方とプレゼンテーション

- **概要** 自分の感情のコントロールや相手の把握の仕方など、心理学的な要素も取り入れながら、相手の心をつかむプレゼンテーションの方法を学んでいただきます。プレゼンテーションだけでなく、対人コミュニケーションを学びたい人にも役に立つ内容です。
- **対象** プレゼンテーションの基本を学びたい方（接客業、営業職、管理職、リーダー、教育担当 等）

3. 本質を捉え、「短く」「簡潔に」伝える技術

- **概要** この講演では、プレゼンの「構成の仕方」と「伝え方」のコツをお伝えします。15秒～30秒程度の短い時間で相手をひきつけるビジネストークとして使われる『ピッチトーク』について学び、短く効果的に話す3つのコツを身につけていただきます。
- **対象** 組織のリーダー 営業職 日常の業務における報連相が旨く伝わらない悩みをお持ちの方

4. 世界のトップを動かしたシンプルに伝える技術 –エレベーターピッチ–

- **概要** 広告やPR宣伝には、ふんだんに使われているテクニックであるエレベータピッチ。短い時間で伝える技術と、相手の興味を引き出すためのトークをどのように作っていくのか、その方法をお伝えします。
- **対象** 営業職 採用担当 代表スピーチなどの機会がある方 等

プログラム概要（例）

1. 聞いてもらえない話には理由がある
2. 聞いてもらえる話にする3つの技（ワザ）
3. 耳を開く
4. 簡潔に
5. アクティブに
6. 練習に大事なこと

1. プレゼンテーションはコミュニケーション
2. あなたからパワーメッセージを生み出すには
3. 心に届く声・話し方の基本
4. 最初の3分で勝負が決まる
5. 心をつかむ話し方とは

1. 短く簡潔に伝えるトークのポイント
2. ピッチトークを作る準備と3つのコツ
3. 3つに分類しプレゼンを構成する
4. 簡潔に伝えるテクニック
5. 文章の要約のコツをつかむ
6. インパクトの作り方
7. 日常のトレーニング法

1. シンプルに一瞬で伝えるエレベータピッチとは
2. エレベータピッチの効果・メリット
3. エレベータピッチを作るコツ
4. エレベータピッチの型を叩き込む
5. シンプルにコンパクトに話す
6. 表現力を磨く

【1～4共通】

■ **時間** 1時間～3時間

※参加型ワーク有の場合 90分～3時間

■ **料金** 1時間12万円～
2時間16万円～
3時間20万円～※ 旅費交通費別途
人数、場所、時間によって
金額は相談可